

Finanças básicas para uma empresa

Você que já tem uma ideia de negócio ou está iniciando seu próprio negócio deve estar preocupado e querendo saber mais sobre **finanças básicas**. Este conteúdo irá te ajudar a ter um olhar sobre o mundo das finanças empresariais.

São muitos conceitos para entender, mas vamos fazer um resumo bem direcionado para te ajudar a iniciar.

Um dos primeiros conceitos a se aplicar em um negócio é o da **"precificação"**. O processo de precificação de produtos consiste em [calcular o preço de venda de um produto](#).

O conceito é simples, né?! Porém, a aplicação é um pouco mais complexa que isso.

Nesse processo, você precisará analisar fatores como **análise, monitoramento e correção de preços**. Assim como os **custos, despesas, o seu tempo de trabalho e esforço**; ou seja, **o tempo e mão de obra despendidos para criar ou comprar e por fim, vender um produto**. São muitos cálculos para chegar em um valor exato e honesto para você e para o seu cliente, porém, necessário para que você não se perca no meio de suposições e tenha algum tipo de prejuízo.

Além de estudar e se debruçar sobre esses tópicos, encontrar **fornecedores que apresentem um bom custo benefício nos produtos**, fará toda a diferença para garantir

excelência no processo de precificação em seu negócio. De quem você comprará? Esses produtos são de boa qualidade? Os valores estão acima, na média ou abaixo do mercado?

Bom, além da precificação, você precisará analisar fatores como, **receita, lucro e investimento**.

Vamos partir do último fator, que na verdade é o pontapé inicial de todo negócio: **o investimento**.

Quem quer abrir um negócio próprio precisa, obviamente, fazer um investimento inicial para colocar esse negócio em prática. É o famoso "capital inicial". Ou seja, o valor que você tem guardado para investir na abertura do seu negócio. Se você irá comprar ou alugar um ponto para o negócio, ou mesmo para abrir uma empresa online, você precisará investir um valor para tornar tudo isso realidade. Os produtos que irá vender ou o serviço que irá oferecer, também precisarão de investimento, como compra de materiais ou abertura de um website para divulgação do seu negócio.

Após o investimento inicial e a abertura da empresa, é a hora de colocar o negócio em prática, fazer seu capital inicial virar **capital de giro (ou seja, dinheiro que entra e alimenta seu negócio)**, gerar **lucro** (dinheiro que sobra após o pagamento de todos os encargos) e ficar de olho na sua **receita**.

A receita é o capital (dinheiro) que é recebido da atividade da empresa. Ou

Finanças básicas para uma empresa

seja, são os valores que a sua empresa/negócio ganha com a venda dos produtos/serviços.

Bom, já deu para ter uma boa ideia do passo a passo para a abertura de

um negócio e todos os temas que você precisará estudar e se aprofundar para garantir um negócio de sucesso, né?!

Então, bom trabalho e sucesso em seu negócio!

Conheça alguns cursos online focados nessa área para que você possa aprofundar os conhecimentos:

Fundação Bradesco (escola virtual)

<https://www.ev.org.br/areas-de-interesse/contabilidade-e-financas>

Sebrae

(conteúdos e cursos sobre finanças)

<https://www.sebrae.com.br/sites/PortalSebrae/tipoconteudo/financas/conteudos>

